Oportunidade profissional: Coordenador de vendas

A empresa:

EGN Têxtil é uma empresa jovem fundada em 2010 e que passa por momento de forte crescimento em suas atividades. Procura e valoriza profissionais qualificados para atuar em sua divisão de confecção e facção.

Enviar currículo ou informações para:

Falar com Eduardo

Fone / fax: (47) 3045-7444

egnuncio@me.com

Atribuições do profissional / cargo:

- Responder pela gestão de vendas da linha de produtos, formulando as diretrizes operacionais para cada região, conforme política comercial da empresa (a qual deverá ser elaborada e revisada com diretoria), visando atingir as metas de vendas, manter e/ou aumentar a participação de mercado, a rentabilidade dos produtos e clientes e atender as necessidades dos clientes;
- Definição de áreas/regiões de vendas e suas respectivas metas.
- Planejamento, denifição de estratégia e acompanhamento de ações de vendas com o objetivo de entrada do produto no mercado e consolidação de clientes.
- Prospecção de novos negócios e oportunidades no atual segmento e em outras áreas;
- Treinamento técnico e dos produtos para equipe de vendas e representantes;
- Programar e efetivar visitas periódicas a clientes e representantes, promovendo um marketing de relacionamento, apresentando soluções às necessidades dos clientes e representantes;
- Estabelecimento da política de preços e condições comerciais (pricing);
- Recrutamento, seleção e suporte aos representantes comerciais;
- Estabelecimento de canais e estratégias de vendas;
- Participar do planejamento e da definição, juntamente com a diretoria, da conservação e/ou ampliação de participações dos produtos da empresa no mercado de atuação;
- Manter os gestores da empresa informados quanto à atuação da concorrência junto ao mercado, colhendo dados junto à equipe e/ou representantes e/ou clientes, elaborando relatórios relatórios e análises a respeito.
- Atender as solicitações dos clientes/representantes e manter contatos comerciais, visando negociar condições de vendas, prazos de entrega e soluções de problemas de entregas.
- Criação, análise e acompanhamento de indicadores comerciais; elaboração de relatórios da área; apresentação destes resultados, elaborando e acompanhando plano de ação.
- Planejamento de volume de vendas e mix de produtos para otimização e planejamento de produção.
- O profissional cuidará da área de vendas de confecção e serviços de facção.

Oportunidade profissional: Coordenador de vendas

A empresa:

EGN Têxtil é uma empresa jovem fundada em 2010 e que passa por momento de forte crescimento em suas atividades. Procura e valoriza profissionais qualificados para atuar em sua divisão de confecção e facção.

Enviar currículo ou informações para:

Falar com Eduardo

Fone / fax: (47) 3045-7444

egnuncio@me.com

Perfil desejado do profissional / requisitos:

- Dinamismo, entusiasmo, resiliente, pró ativo, perfil "hands on"; dinâmico, gostar de desafios e de inovar; visionário; Habilidade de liderança e de motivação para a gestão de equipes;
- Imprescindível sólida experência em vendas de confecções (profissionais do segmento *underwear* terão prioridade), com habilidade de negociação: firmeza e/ou flexibilidade comercial;
- Facilidade de comunicação (clara, precisa, objetiva e confiável) e postura profissional adequada e compatível perante o cliente.
- Formação técnica e/ou acadêmica compatível com a área.
- Visão estratégica e de negócio; Comprometimento com a empresa e com a obtenção das metas e resultados;
- Raciocínio lógico e analítico para verificar dados de vendas e indicadores de performance da equipe e tomar decisões.

Oferecemos:

- Remuneração fixa compatível com o mercado (analisaremos também pretensão salarial);
- Comissão de vendas agressiva;
- Celular da empresa;
- Convênio farmácia do SESI.
- Vale refeição (Ticket Restaurante ou Alimentação) sem desconto;
- Vale transporte ou ajuda de combustível (sem desconto);
- Não fazemos distinção quanto a idade, sexo, raça, credo ou preferências sexuais.

OBSERVAÇÕES / CONSIDERAÇÕES:

Aos interessados, somente enviar currículo com as seguintes observações:

- destacar de forma clara e objetiva suas atuações profissionais mais relevantes (máximo 3; não necessariamente as mais recentes); os desafios enfrentados em cada uma dessas situações; o que foi feito para resolver o desafio e o resultado obtido;
- Nestas 3 experiências profissionais, informar referências profissionais (nome, cargo e fone de contato).
- Oportunidade para a região de Itajaí/SC mas o profissional pode trabalhar de forma remota em casa, em outra cidade. Preferência por profissionais da região de Itajaí/SC.
- Estaremos avaliando os candidatos em janeiro para contratação em fevereiro/13.